

Acteur majeur dans la fabrication d'outils coupants à destination des artisans du bâtiment, nous sommes reconnus sur le marché pour la qualité de nos produits.
Société à taille humaine et dotée d'un plan de développement clairement établi, notre savoir-faire et notre sens de l'innovation nous permettent de répondre au mieux aux besoins de nos clients.

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons aujourd'hui un Technico-Commercial itinérant (H/F) sur le secteur de la « Haute-Normandie » - départements du Calvados (14), de l'Eure (27) et le sud de la Seine-Maritime (76).

Rattaché au Responsable Régional, vos responsabilités pour ce poste sont les suivantes :

- Mettre en place votre plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise pour votre secteur géographique,
- Réaliser votre objectif de chiffre d'affaires en veillant au respect des marges,
- Identifier et prospector de nouveaux clients afin de développer votre portefeuille,
- Fidéliser le portefeuille clients de professionnels composés d'artisans menuisiers en étant force de proposition sur leurs problématiques et en assurant la promotion des nouveaux produits,
- Créer une véritable relation de confiance et de partenariat avec vos clients et prospects en les conseillant sur les produits et leur mise en œuvre,
- Analyser les résultats du secteur et apporter les actions correctives nécessaires,
- Entretenir des relations fortes, basées sur la confiance, avec la Direction Commerciale.

Vous possédez une formation technique (de type BP, CAP menuiserie, BTS, DUT mécanique ou autres...), et avez déjà eu une première expérience concluante dans la vente et le développement commercial à destination d'une clientèle de professionnels.

Votre motivation, votre finesse d'analyse, votre sens de l'organisation, votre capacité à nouer des relations de confiance avec vos clients seront autant d'atouts pour réussir dans le poste proposé.
Par ailleurs, votre autonomie associée à vos qualités relationnelles seront vos clefs de réussite à ce poste.

Pour postuler, merci de nous faire parvenir un CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : direction@edto.fr sous la référence CJG 5352